



<http://cosmemobile.jp>

サイトDATA

- 運営 / HS-style
- 所在地 / 東京都渋谷区
- サイト開設 / 2008年
- 事業内容 / 化粧品・美容関連商材の卸・小売・通信販売

モバイル通販が既存PCモールの売上を越えた。モバイルサイトを立ち上げた当初は月の売上は一〇万円ほどだった。半年で三〇〇万円を超えたのは雑誌広告がきっかけだった。

化粧品、美容関連商材の小売・通信販売を運営するHS-style（東京都渋谷区）は、二〇〇六年四月に起業。自社ECサイト、楽天市



HS-style
橋本善久氏

モバイルサイトで急伸
半年で売上三〇倍！

CASE 11

場店、Yahoo!ショッピング店の運営を始めた。

モバイル一般サイトの普及や、顧客層が若い女性ということもあり二〇〇八年一月にモバイルEC向けASPのaishopを導入した。サイト立ち上げ当初は月の売上は一〇万円ほどだった。

しかし、『美人百花』に雑誌広告を掲載してから急激に売上があがった。二万九八〇〇円的美顔器が予想していた二倍の売上になった。QRコードを掲載することでモバイルサイトへの誘導につなげ

サポート企業の声



あらゆる手法駆使し「売れる」仕組みを提供

ロックウェーブ
岩波裕之代表取締役

セブンイレブンジャパンで流通を学んだ経験を活かし、売上があがる仕組みをつくるために「aishop」を開発しました。aishopは「絶対集客主義」をポリシーとしているので、アフィリエイト・SEO対策・商品PRサイトなどの連携はもちろん、クロスメディア対策としてQRコードアクセス機能もあります。その他、PDCAサイクルを実践し売れるシステムを構築するための機能を充実させています。aishopで良い商品をたくさんの方に届けることが出来る様に頑張っていきたいですね。

たのだ。

aishopの機能を使うと、例えば複数の雑誌に広告を掲載した場合、QRコードを各雑誌ごとに作成し簡単に媒体ごとの効果測定ができる。

モバイルと雑誌、チラシ、DMなどクロスメディアでの販促活動にうれしい機能だ。

二〇〇八年六月には、一〇万円だった月の売上が三〇〇万円近くにまで急上昇した。

aishop導入約半年で売上は三〇倍に、楽天、Yahooのモール売上も抜いた。

今後はaishopの集客連携サービスを利用してリステイング広告やアフィリエイトの実施、また、aishopでPCサイト運営も行い、独自店舗で更なる売上拡大を目指す。

売上UPのポイント

POINT.1

モバイルと雑誌・チラシ・DMなどのクロスメディアの効果測定でマーケティング戦略を強化

POINT.2

自社サイトで、モールでは出来なかった購入客へのアプローチを実施

POINT.3

豊富なSEO等の集客機能や検索エンジン・アフィリエイトなどの連携で広告効果UP

問合せ

aishop 携帯EC No.1へ | Tel.0120-173-163 <http://www.aishop.jp/>

株式会社ロックウェーブ

モバイルで売上UP！ 15携帯HP作成サービス一覧表

携帯HPを使い毎月千人の会員顧客を増やしたり、携帯通販で億の売上を越すサイトも出てきている。下記のサービスを使えば携帯サイト作成は驚く程に簡単だ。この機会に重い腰を上げ、サイトを立ち上げてみてはいかがだろうか。

サービス名(運営会社)	おすすめプラン年間費用	一月当たりの費用	モバイル 通販	フラッシュ 対応	アフィリエイト 連携	アクセス 解析	ポイント システム
BeMss (ビートレンド)	120,000円	10,000円	○	○	○	○	○
aiship (ロックウェーブ)	117,600円	9,800円	○	○	○	○	○
ケータイサラダ (NECモバイルリング)	210,000円	17,500円	×	○	×	○	○
MobileController (アイ・ティー・テレコム)	売れる！携帯ネットショッププラン 145,530円	9,765円	○	×	有料オプション	有料オプション	○
Let's携帯 (ネットドリーマーズ)	レッツ携帯チラシ！ 59,760円	4,980円	有料オプション	○	有料オプション	○	×
モバイルサーバ (NTTスマートコネク)	販売促進パック 154,350円	12,865円	有料オプション	×	有料オプション	有料オプション	○
ケータイ@ (丸紅テレコム)	225,750円	18,812円	○	×	×	○	×
F@mobile (STC)	520,000円	43,333円	有料オプション	×	×	○	有料オプション
MobileMK (ダブルクリック)	750,000円	62,500円	×	○	×	○	×
モバスピ (デジループ)	モバスピBasic 2年契約 680,000円	56,666円	○	有料オプション	○	有料オプション	○
メディアマイスタ (ワールドコンパイラ)	2,900,000円	241,666円	○	有料オプション	○	○	○
ナレコムモバイル (ナレッジコミュニケーション)	76,800円	6,400円	有料オプション	有料オプション	×	○	×
グッドインフォメール (ライフオデザイン)	126,000円	10,500	×	×	×	○	×
あきんど.com mobile (HARMONY)	手代プラン 10,584円	882円	○	×	○	×	×
katy (マイ・ネット・ジャパン)	フォームパック 84,000円	7,000円	×	×	×	○	×

簡単！ モバイル集客法

一言アドバイス

携帯サイトでお客さんを集める！

- チラシ・ポスター・雑誌にサイトのアドレス・QRコードを掲載しサイトや実店舗に集客。
- SEO対策・アフィリエイト・クリック課金広告でサイトに集客。

携帯サイトでお客さんを囲い込む！

- 失くすことの多いポイントカードや会員証を携帯サイトの機能で代替し、囲い込む。
- 携帯サイトで顧客管理した会員に向け、定期的にクーポン、キャンペーンの情報をメルマガ配信し、囲い込む。